

# Informe Trimestral **ECONÓMICO BANCARIO REGIONAL** FELABAN

Cifras bancarias con corte a septiembre de 2024

EDICIÓN

**33**

Marzo 2025



# Informe Trimestral ECONÓMICO BANCARIO REGIONAL FELABAN

## SECRETARIA GENERAL DE FELABAN

### GIORGIO TRETTENERO CASTRO

Secretario General  
gtrettenero@felaban.com

### JORGE ARTURO SAZA

Director Económico  
jsaza@felaban.com

### DANIEL GONZALEZ VARGAS

Director Técnico  
dgonzalez@felaban.com

## DISEÑO Y DIAGRAMACIÓN

### ADRIANA RODRIGUEZ M.

Diseñadora Gráfica  
arodriguez@felaban.com

[www.felaban.net](http://www.felaban.net)



Marzo 2025

**CLEC**

Comité Latinoamericano de  
Economistas de FELABAN

# Informe Económico Bancario Trimestral No 32

## Fecha de publicación: marzo 2025

**Cifras bancarias con corte a septiembre de 2024**

## Contenido

<b>1. Editorial</b> .....	<b>4</b>
<b>2. La ecuación de la productividad y la tecnología en América Latina</b> .....	<b>5</b>
2.1 El tema del diagnóstico del mercado laboral.....	7
2.2 El factor de la tecnología y el crecimiento económico .....	9
2.3 ¿Y el reto de la inteligencia artificial en el contexto actual para América Latina? .....	10
<b>3. Cifras entidades bancarias de América Latina</b> .....	<b>15</b>
Cantidad de entidades bancarias.....	15
Crédito total / PIB .....	16
Activos totales .....	19
Utilidad neta.....	20
ROA (Rentabilidad sobre el activo) (%).....	21
ROE (Rentabilidad sobre el patrimonio) (%) .....	23
Indicador de morosidad (Cartera vencida/Cartera Total) (%).....	25
Indicador de cubrimiento (Provisiones/Cartera vencida) (%) .....	27
Indicador de Solvencia (%) .....	30

## 1. Editorial

Ante el aumento de las tensiones geopolíticas, son muchas las preguntas sobre sus efectos en la economía y en el sector bancario. Todos los análisis coinciden en que las tensiones y las guerras de baja intensidad conllevan inflación, reducción de las posibilidades de crecimiento, e incertidumbre. La volatilidad de los precios de los activos financieros es creciente, dificultando las labores de proyección y prospección de las inversiones de portafolio

En enero de 2025, el *Bank of England*<sup>1</sup> dejó una serie de documentos, conferencias y reflexiones sobre las consecuencias de la geopolítica en el sector financiero. Al respecto, se menciona con mucha atención que los bancos necesitan analizar este riesgo e incorporarlo dentro de su mapa general de afectaciones en su hoja de balance y negocios. Este ejercicio resulta ser mucho más complejo, dadas las afectaciones indirectas y transversales que los fenómenos pueden generar en clientes, proveedores, y entidades pares.

Hoy se habla de tener nuevos escenarios denominados *war scenarios* y elaborar pruebas de tensión (*stress testing*) específicas a los problemas más visibles entre otras.

Igualmente, se recomienda tener claros los planes de contingencia ante situaciones adversas. Exámenes a la capitalización adecuada, líneas de crédito de emergencia con el prestamista de última instancia, cupos en el mercado interbancario, y existencia de garantías (y ejecución de éstas) son algunos de los temas que se vienen tocando.

Un nuevo tipo de riesgo puede estar naciendo en el panorama financiero mundial. Pero siempre es sabido que, quienes están en este negocio, deben lidiar con la incertidumbre y el riesgo. Es el precio de buscar la rentabilidad óptima.

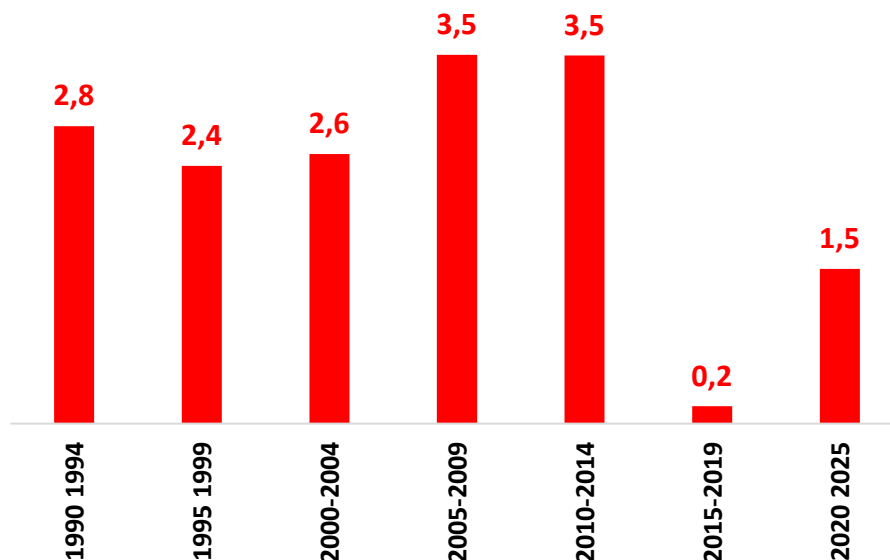
---

<sup>1</sup> <https://www.bankofengland.co.uk/speech/2025/january/carolyn-wilkins-fireside-chat-at-fitch-ratings-geopolitics-and-financial-stability>

## 2. La ecuación de la productividad y la tecnología en América Latina

La discusión sobre el avance de la productividad total de los factores en América Latina ha sido un tema relevante. De hecho, el escaso crecimiento en la región durante la última década despierta preguntas sobre el mismo: en el período 2015-2019, el crecimiento promedio fue tan solo de 0.2% en toda la región.

### Crecimiento económico promedio por lustros en América Latina



Fuente: cálculos propios con base en las cifras de CEPAL

A su vez, las mejores estimaciones del período 2020-2025 serían de 1.4% en promedio en toda la región. Las voces no se han hecho esperar, y distintas instituciones estudiosas del tema han llamado la atención sobre la ocurrencia de una nueva década perdida; números que podrían poner a la región en resultados similares o peores que los registrados durante los años ochenta, cuando la crisis de la deuda externa golpeó con furia la macroeconomía.

Números tan bajos en materia de crecimiento económico llevan a atrasos en el nivel de ingreso per cápita con respecto a regiones de similar

nivel de desarrollo, retrasan la lucha contra la pobreza y la pobreza extrema, reducen la competitividad, e impiden la generación de centros de gravedad para la atracción de inversión privada, tanto doméstica, como extranjera. Instituciones como la Organización Internacional del Trabajo consideran que el crecimiento económico de la región actualmente está “estancado”. El *Council of Foreign Relations*<sup>2</sup> da cuenta una relación en la cual la industria ha perdido participación en la región, no siendo reemplazada ésta por una migración de capital y empleo hacia sectores más transables de la economía.

La evolución de la productividad en la región de América Latina ha estado marcada con un ambiente no óptimo para la inversión privada dadas sus altas cargas regulatorias, baja proclividad al comercio internacional, regulaciones desactualizadas y onerosas, y una alta dependencia de los precios de los bienes básicos. Además, la productividad ha crecido como fruto de aumentos en el acervo de capital físico o del personal ocupado. No ha sido así producto del incremento de la PTF (productividad total factorial), dada la baja innovación tecnológica y el bajo grado de calificación de buena parte del capital humano.

El FMI (2022)<sup>3</sup> mencionó que la productividad en América Latina también tiene que ver con temas tales como el inadecuado diseño tributario, las complejas condiciones de entrada y salida de las firmas a los mercados, y las cargas regulatorias y trámites para los negocios. Igualmente, se mencionó que la pandemia sería una especie de “cicatriz”, que, de no ser tratada a tiempo, quizás deje secuelas para la productividad de la región en el largo plazo.

Los autores del libro *Many Firms but Little Innovation* (2014)<sup>4</sup> son contundentes al afirmar que, en América Latina, las empresas tienen problemas de gobernabilidad interna, conflictos entre las firmas familiares

---

<sup>2</sup> <https://www.cfr.org/blog/stagnant-urban-productivity-stunts-latin-americas-economic-growth-plus-chinese-lenders-turn>

<sup>3</sup> <https://www.imf.org/-/media/Files/Publications/REO/WHD/2022/october-2022/English/background-paper-3-en.ashx>

<sup>4</sup> <https://www.worldbank.org/content/dam/Worldbank/document/LAC/LatinAmericanEntrepreneurs.pdf>

y sus objetivos empresariales, y poca prevalencia del imperio de la ley para actuar. Las firmas tienen muy poca innovación en sus propuestas de trabajo y, prueba de ello, es su escasa vocación exportadora. Incluso, el reporte indica que firmas formales y de gran tamaño tienen poca vocación de innovar, mostrando problemas para ser más productivas y generar más conocimiento para sus empleados, proveedores y pares.

Los autores Cirera y Maloney (2017)<sup>5</sup> señalan que, en América Latina, existen pocas empresas con modelos de administración destacados. La débil política pública al respecto es una de las causas, además de contar con personal poco calificado para el incremento de la productividad. Existen pocos mecanismos de seguimiento y evaluación de las PYME en etapas tempranas, así como poca documentación e información para evaluarla. Adicionalmente, en América Latina se dice que las empresas no tienen una armonía entre los objetivos de la firma, los objetivos individuales de empleados y los instrumentos y herramientas para lograr objetivos de gestión.

## 2.1 El tema del diagnóstico del mercado laboral

Un caso de amplio estudio lo constituye la productividad laboral, ya que en la región latinoamericana ha estado a la baja especialmente desde la segunda mitad de la década de los ochenta. Factores como la calidad de la educación, la poca internacionalización del segmento empresarial PYME, la alta dependencia de las empresas de mayor tamaño en sectores asociados a la extracción y explotación de bienes básicos, la escasa investigación científica y los pocos incentivos a la innovación empresarial, son algunos elementos que explican un declive de una variable clave en el crecimiento. No en vano, la revista *The Economist*<sup>6</sup> consideró en 2023 al trabajador latinoamericano como extremadamente “improductivo”.

Sin un aumento en la productividad laboral, será muy difícil tener mejores empleos, mejores remuneraciones, y una tasa de crecimiento económico media superior al 3.5% por periodos sostenidos de tiempo.

---

<sup>5</sup> [https://www.researchgate.net/publication/346922978\\_The\\_Innovation\\_Paradox\\_Developing-Country\\_Capabilities\\_and\\_the\\_Unrealized\\_Promise\\_of\\_Technological\\_Catch-Up](https://www.researchgate.net/publication/346922978_The_Innovation_Paradox_Developing-Country_Capabilities_and_the_Unrealized_Promise_of_Technological_Catch-Up)

<sup>6</sup> <https://www.economist.com/the-americas/2023/06/08/why-are-latin-american-workers-so-strikingly-unproductive>

Los ecos de la pandemia aún resuenan en los mercados laborales de América Latina. De acuerdo con un reciente informe de la Organización Internacional del Trabajo<sup>7</sup> la coyuntura de los mercados laborales en la región puede considerarse como “estable”. Si bien la tasa de participación laboral de la región es del orden del 62.7%, este número aún permanece inferior a los datos históricos del año 2012. El desempleo se ubica en un registro promedio del 6.1%, lo cual es una mejora con respecto al 2023.

OIT reconoce que los problemas estructurales del mercado laboral siguen vigentes. En estas líneas sería imposible tocarlas todas. Sin embargo, un tema persistente es el relacionado con la informalidad laboral. De acuerdo con OIT, la informalidad laboral agregada en América Latina es del orden del 47.6% (oscilando en rangos que pueden estar entre el 48% y el 70%). Al respecto, se mencionan los escasos avances del mercado laboral para formalizar más trabajadores.

La informalidad se encarna como una combinación de firmas de bajo tamaño, con poca capacidad productiva, y bajos niveles de calificación. Igualmente, los temas del autoempleo, o personas que trabajan bajo su propia cuenta, son aspectos que la literatura considera que son de una correlación negativa con la productividad. La baja calificación educativa de muchos trabajadores y las escasas habilidades laborales adquiridas en la informalidad son temas que explican este comportamiento. En el mundo del trabajo informal, las posibilidades de adquirir nueva formación, nuevas habilidades, usar nuevas tecnologías e intercambiar conocimientos con empresas de mayor capacidad son escasas. Por eso, muchos trabajadores informales suelen no tener probabilidades de formalizarse y mejorar su bienestar<sup>8</sup>.

La brecha entre el trabajador formal y el informal es, entonces, creciente. De acuerdo con La Porta y Shleifer (2014)<sup>9</sup>, tanto el trabajador como la firma informal soportan poco acceso al aseguramiento laboral,

---

<sup>7</sup> <https://www.ilo.org/publications/2024-labour-overview-latin-america-and-caribbean>

<sup>8</sup> International Labor Office. 2018. Women and Men in the Informal Economy: A Statistical Picture. Geneva: International Labour Organization

<sup>9</sup> La Porta, Rafael, and Andrei Shleifer. 2014. "Informality and Development." Journal of Economic Perspectives 28 (3): 109–26.



problemas con la seguridad social, escaso financiamiento formal, pocos proyectos de inversión, y retrasos tecnológicos.

## 2.2 El factor de la tecnología y el crecimiento económico

La tecnología es un factor de suma importancia para impulsar y potenciar el cambio tecnológico. En el año 1956, los economistas Robert Solow y Trevor Swan<sup>10</sup> mencionaron que el crecimiento económico y la productividad dependían del entrenamiento de la mano de obra y de la incorporación del cambio tecnológico. En el año 1990, el economista Paul Romer habló de la importancia de la aparición de nuevas tecnologías en el campo de la productividad total de los factores. Romer<sup>11</sup> consideró que un mercado debe permitir la creación de nuevos bienes y servicios donde, en muchos casos, la innovación y la tecnología están ampliamente relacionados. Estos nuevos bienes y servicios son basados en nuevas ideas, razón por la cual, en la medida en que éstas son implementadas, tienen costos decrecientes en el tiempo.

Sin embargo, hay que decir que la tecnología no siempre llega a todos de la misma forma y con la misma sincronidad. Entre países, personas, empresas y regiones del mundo, la tecnología llega con diferentes velocidades, consiguiendo distintos impactos en la variable de la productividad. Klenow y Rodriguez (1997)<sup>12</sup> plantearon que la productividad entre 1960 y 1985, en una muestra de 140 países, deja como resultado que la Productividad Total de los Factores residual, explicaría el 90% de la variación del ingreso.

De acuerdo con los autores Comin y Mestieri (2018)<sup>13</sup>, gran parte de la PTF viene de la tecnología y velocidad de adopción de ésta. En una revisión de 25 tecnologías y 123 países, se evidencia que los rezagos

<sup>10</sup> <http://piketty.pse.ens.fr/les/Solow1956.pdf>

<sup>11</sup> <http://pages.stern.nyu.edu/~promer/Endogenous.pdf>

<sup>12</sup> Klenow, P. and Rodriguez-Clare, A. (1997). The neoclassical revival in growth economics: Has it gone too far? In NBER Macroeconomics Annual 1997, Volume 12, NBER Chapters, National Bureau of Economic Research, Inc, pp. 73114.

<sup>13</sup> [https://www.nber.org/system/files/working\\_papers/w19010/w19010.pdf](https://www.nber.org/system/files/working_papers/w19010/w19010.pdf)

convergen, pero las tasas de penetración han sido muy distintas. La diferente velocidad de adopción y la penetración han llevado a lo que se denomina “*la gran divergencia*”, que quizás explique el crecimiento divergente entre países, entre muchas otras razones.

### 2.3 ¿Y el reto de la inteligencia artificial en el contexto actual para América Latina?

El trabajo académico de Pizinelli (2023)<sup>14</sup> buscó establecer algún grado de vulnerabilidad laboral frente a la aparición de la llamada Inteligencia Artificial. En ese sentido, encontró que los países industrializados son más vulnerables que los países emergentes dado su nivel de automatización y su avance de las tecnologías asociadas a la IA. En el caso de América Latina, la fuerza laboral es menos vulnerable que en otras regiones del mundo a la incursión de la IA. Entre países tales como Brasil, Chile, Colombia, México y Perú, el 25% de los empleos puede ser o bien expuesto a la IA, o bien complementarse con la misma. En este último caso, se afirma que históricamente es claro que, con la llegada de nuevas tecnologías, nuevos empleos complementarios a la misma pueden ser creados. Los autores dicen que los subsectores económicos más expuestos/vulnerables serían la agricultura, el transporte, la industria manufacturera, hoteles, construcción, minería entre otros.

Sin embargo, es en el sector formal y de las grandes firmas de la región, donde más beneficios se concentraría la aplicación de la IA.

Investigadores del FMI (2024)<sup>15</sup> mencionan que la afectación sobre el mercado laboral de parte de la IA es compleja, y dependerá mucho de la asignación de factores productivos en las necesidades actuales. Al respecto, enfatizan en que los riesgos son crecientes desde el punto de vista social, dado que algunos trabajos pasarían al completo desuso.

---

<sup>14</sup> Pizinelli, Carlo, Augustus J. Panton, Marina Mendes Tavares, Mauro Cazzaniga, and Longji Li. 2023. Labor Market Exposure to AI: Cross-Country Differences and Distributional Implications. IMF Working Paper No. 2023/216. Washington, DC: International Monetary Fund

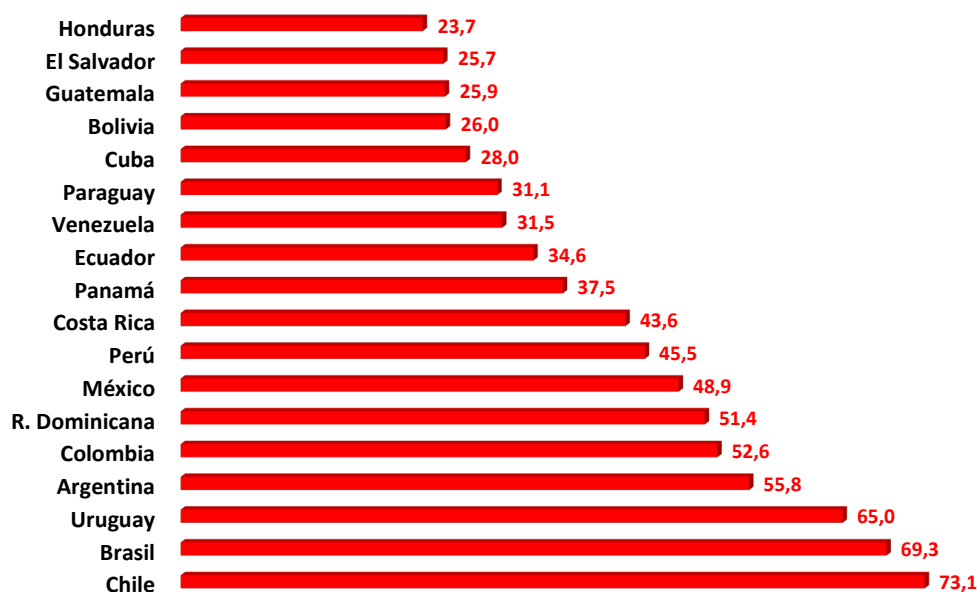
<sup>15</sup> <https://www.imf.org/en/Publications/WP/Issues/2024/10/11/What-Can-Artificial-Intelligence-Do-for-Stagnant-Productivity-in-Latin-America-and-the-556243#:~:text=Digital%20technologies%20and%20artificial%20intelligence,LAC's%20convergence%20with%20advanced%20economies>.

Igualmente, la existencia de nuevos análisis más precisos y veloces llevaría a que muchas labores se complementen con la IA. Un ejemplo siempre usado es el sector agrícola, donde nueva información llevaría y orientaría al productor a la toma de decisiones más eficiente y eficaz.

## 2.4 ¿Estamos listo para adopción de la IA en América Latina?

De acuerdo con CEPAL<sup>16</sup>, la IA ha presentado distintos avances en la región que no pueden pasar desapercibidos dada su actual importancia, tanto estratégica como táctica para el mundo empresarial, los gobiernos y los agentes económicos individuales. Lejos de ser una amenaza, se considera que la IA es una oportunidad que debe ser incorporada a la mayor velocidad posible a la matriz de insumo-producto de la economía general. Disponibilidad de datos, infraestructura, capacidad de cómputo, y talento humano son algunos factores que determinarán quienes avanzan más rápido en el tema.

### Índice latinoamericano de Inteligencia Artificial (Máximo puntaje posible=100)



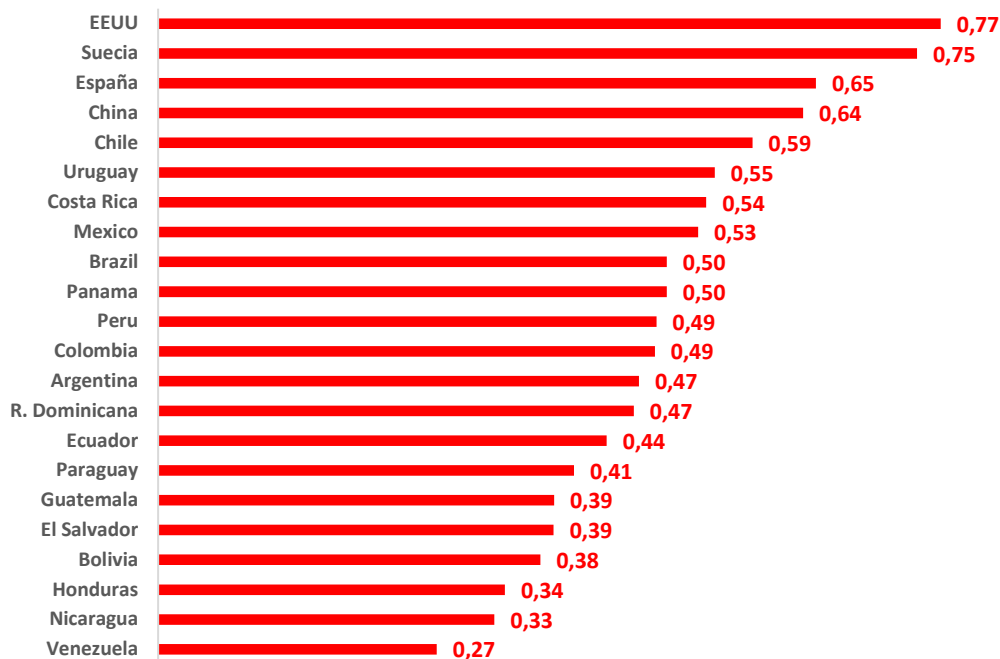
Fuente: Comisión Económica para América Latina, Informe ILIA 2024. Publicado el 24 de septiembre de 2024

<sup>16</sup> <https://www.cepal.org/es/notas/ilia-2024-evaluando-la-preparacion-progreso-la-ia-america-latina>

De manera general, Latinoamérica necesita más talento humano en ingenierías de la computación, mayor innovación en desarrollo de modelos propios de IA, y superar los atrasos de implementación en tecnologías 3G y 5G, entre otros retos. Desde el punto de vista empresarial, se observan pocas empresas nuevas incursionando en el campo de la IA, razón por la cual la inversión privada y las necesidades de financiamiento aún están por determinarse.

El FMI (2024) considera que en la región existen importantes avances en el campo digital y en el campo de los ecosistemas. Un ejemplo que destacan es el relacionado con la banca y el sector financiero, donde se han creado marcas digitales y firmas privadas que han dinamizado el campo de los pagos. Igualmente, la formación de algunos sistemas masivos, universales por parte de los bancos centrales para permitir una mayor masificación de los pagos y transacciones, ha implicado un crecimiento de tecnologías de amplio alcance.

### Índice de preparación de un país para adoptar la Inteligencia Artificial (máximo puntaje posible = 1)



Fuente: Fondo Monetario Internacional (2023)

Un panorama distinto se plantea en el campo de la Inteligencia Artificial y su impacto. Allí, de acuerdo con el índice de preparación para la adopción de la inteligencia artificial (IMF AIPI por sus siglas en inglés), se dice que *“la región muestra significativas brechas en infraestructura digital y regulaciones que soporten el tema”*. Se estima, de acuerdo con diversos sondeos de opinión, que solo el 22.5% de las empresas no invirtieron en temas de Inteligencia Artificial.

Muy recientemente, el economista de la Universidad de Harvard, Ricardo Hausman<sup>17</sup> mencionó la preocupación que existe por el bajo nivel de empresas que están relacionadas con la inteligencia artificial en la región, y los pocos avances propios que se exhiben en esa temática.

Entidades como el FMI y CEPAL coinciden en que, para avanzar en temas de Inteligencia Artificial y potenciarlas como factores determinantes para la productividad regional, es necesario adoptar distintas políticas públicas. Entre ellas, se tienen temas tales como a) incentivar la competencia en el sector de la tecnología; b) disminuir las barreras de entrada para las firmas que propongan propuestas de valor en temas de software, hardware y formación de habilidades digitales; c) mejorar los estándares de ciberseguridad en los países; d) mejorar el acceso a la educación digital, el entrenamiento y reentrenamiento de trabajadores y empresas; e) mejorar e incentivar las posibilidades de inversión en temas de creación de infraestructura digital; esto último va más allá de permitir el mejor acceso al internet, porque implica construcción de torres de transmisión de datos, entregar internet gratuito en sitios como bibliotecas, plazas públicas, estaciones de transporte masivo, hospitales y escuelas. En la actualidad se habla de la experiencia de Trinidad y Tobago, donde se han creado centros de tecnología abiertos al público para poder tener acceso a equipos, programas de última generación, banda ancha, servicios de impresión y escaneo que incentiven a las personas a formarse en estos temas; f) la inteligencia artificial puede ser una herramienta que incentive y busque las firmas jóvenes no formales, para dar el salto a la formalidad. Este tipo de programas y

---

<sup>17</sup> <https://www.eltiempo.com/economia/sectores/la-tecnologia-juega-un-rol-central-en-el-mundo-pero-no-en-el-caso-nuestro-3420045>

aplicaciones serían una forma de ayudar para no incrementar las cargas laborales, contables y tributarias de manera significativa.

Entidades como Naciones Unidas<sup>18</sup> y la firma privada Huawei han hablado de la contribución de la Inteligencia Artificial a la economía, como cercana a 5.5% de PIB entre 2026 y 2030; este número contrasta con lo que se espera de contribución a la economía en Estados Unidos y Canadá, donde se espera una contribución del 14.5% al PIB en el mismo período de tiempo. La inversión en infraestructura y en condiciones para la conectividad es una necesidad. Si bien el 74% de los latinoamericanos tendría acceso a la banda ancha, solo el 37% de los mismos tiene acceso a condiciones para trabajar, estudiar, transar y beneficiarse de temas como el internet.

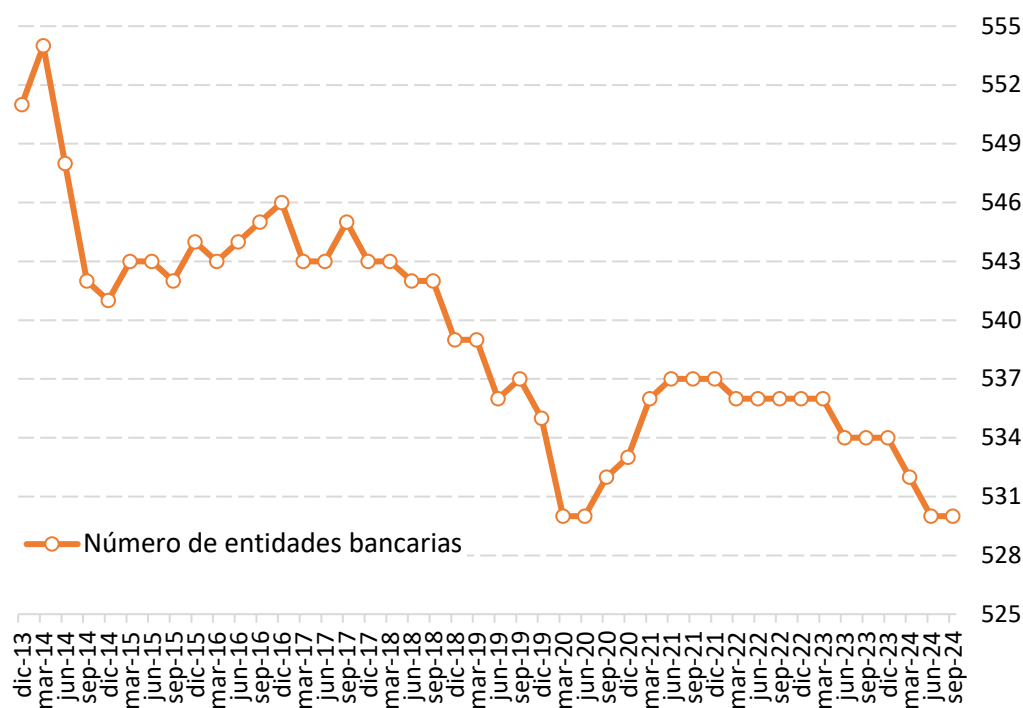
---

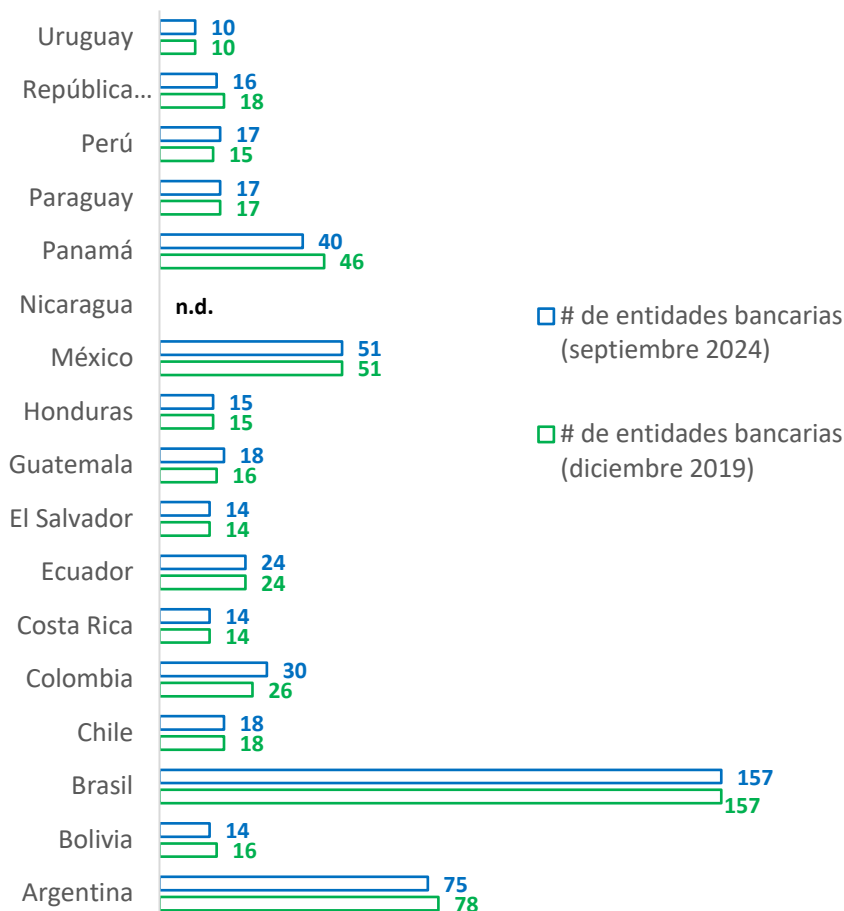
<sup>18</sup> <https://www.undp.org/latin-america/blog/ai-revolution-here-how-will-latin-america-and-caribbean-respond>

### 3. Cifras entidades bancarias de América Latina

#### Cantidad de entidades bancarias

Al cierre de septiembre de 2024 se reportaron 530 bancos en América Latina, mismo registro del trimestre anterior. Aunque Argentina reportó una entidad bancaria menos, en Chile se reportó la situación opuesta. En términos generales, y aunque se evidencia la misma cantidad de bancos registrada hace cuatro años (en el inicio de la pandemia), países como Colombia, Guatemala y Perú reportan nuevos jugadores bancarios en dicho período (4, 1 y 2, respectivamente), mientras que Argentina, Bolivia, Panamá y Rep. Dominicana reportan menos entidades bancarias (-3, -1, -1 y -2, en cada caso).

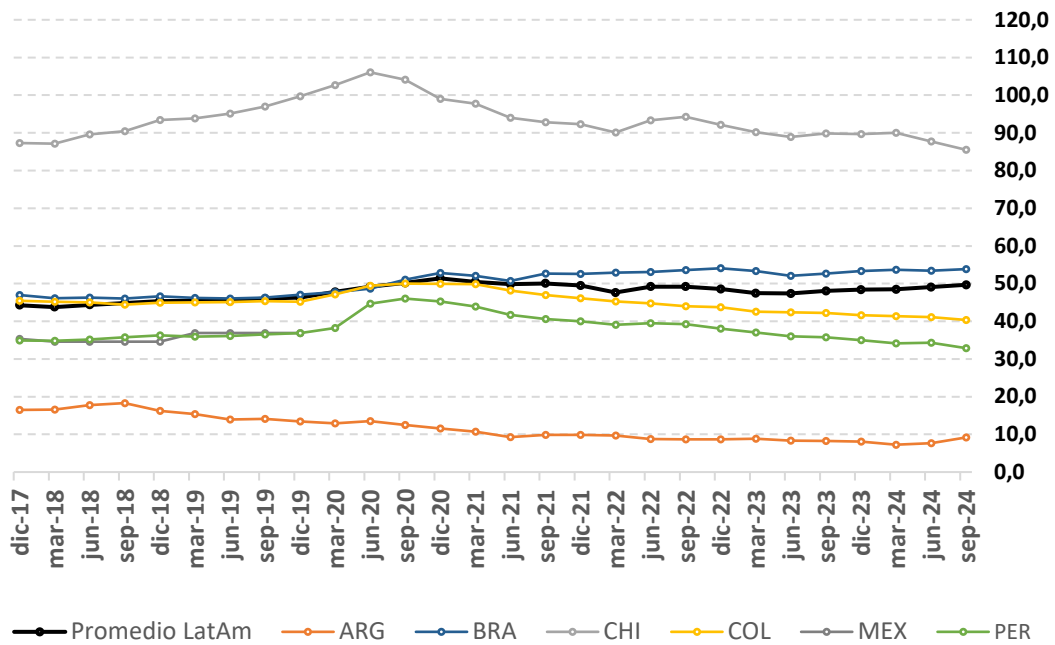
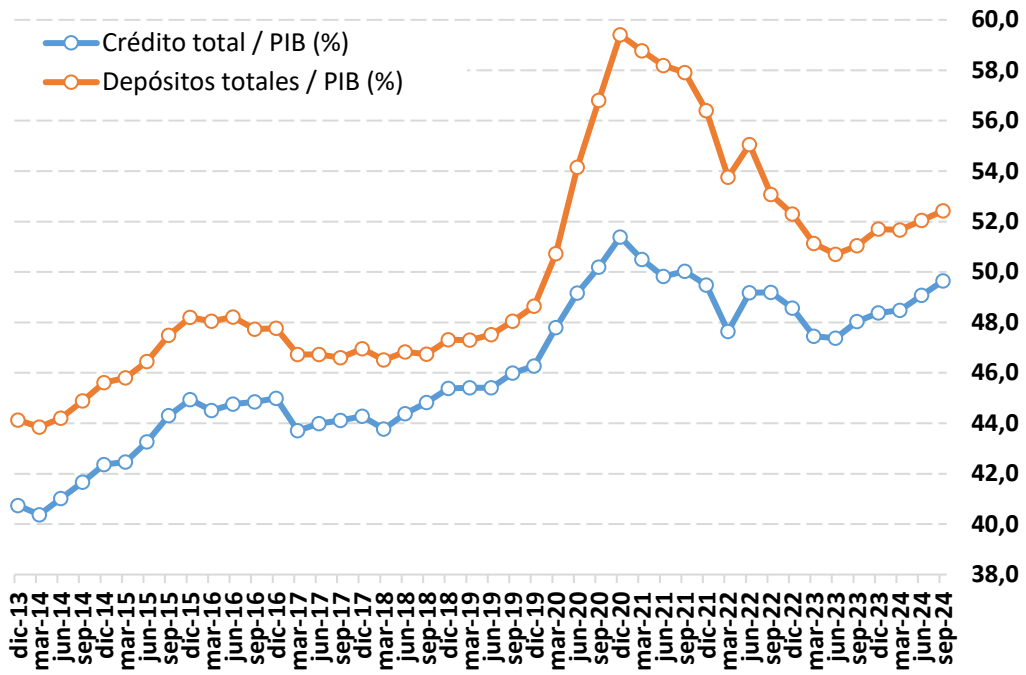


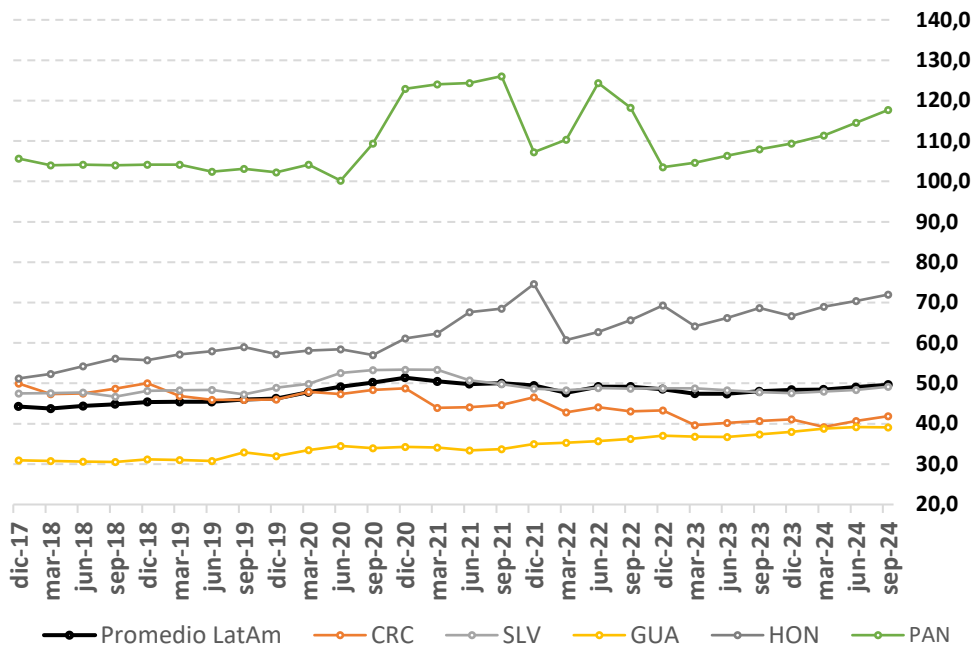
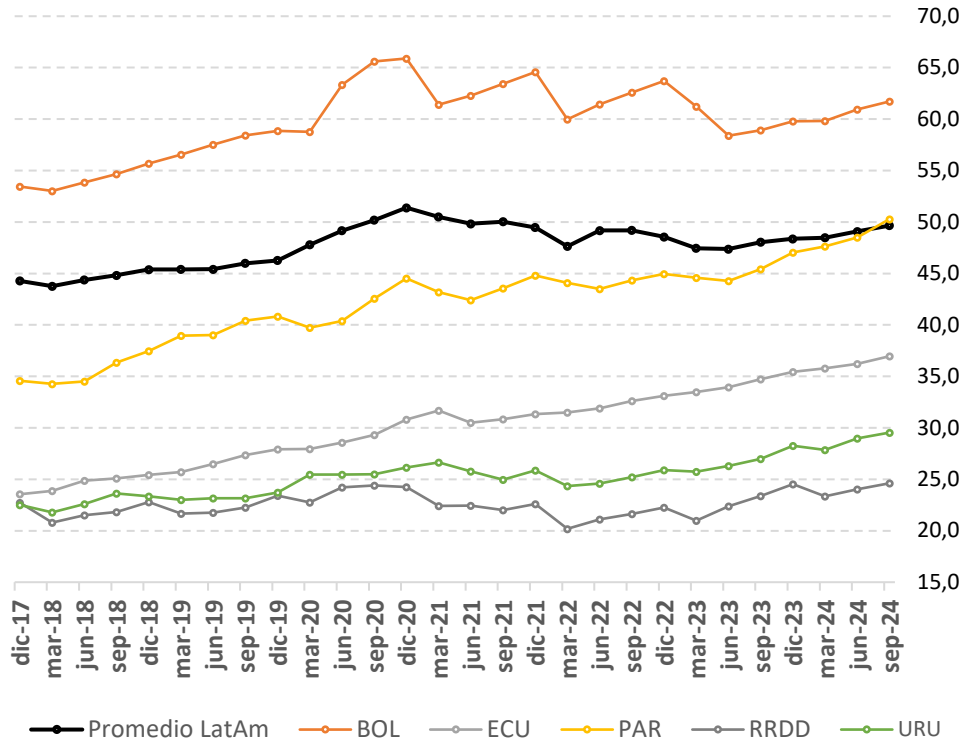


## Crédito total / PIB

La profundización financiera de América Latina, calculada mediante los indicadores Crédito/PIB y Depósitos/PIB, alcanzó 49.7% y 52.4%, respectivamente, en el tercer trimestre del año, reforzando la tendencia creciente que mantiene desde el año 2023. A nivel país, Panamá y Paraguay resaltan al reportar incrementos interanuales de 970 y 480 puntos básicos en el indicador Crédito/PIB mientras que, por otro lado, Chile, Colombia y Perú fueron los únicos países que reportaron retrocesos en el mismo (del orden promedio de 300 puntos básicos).

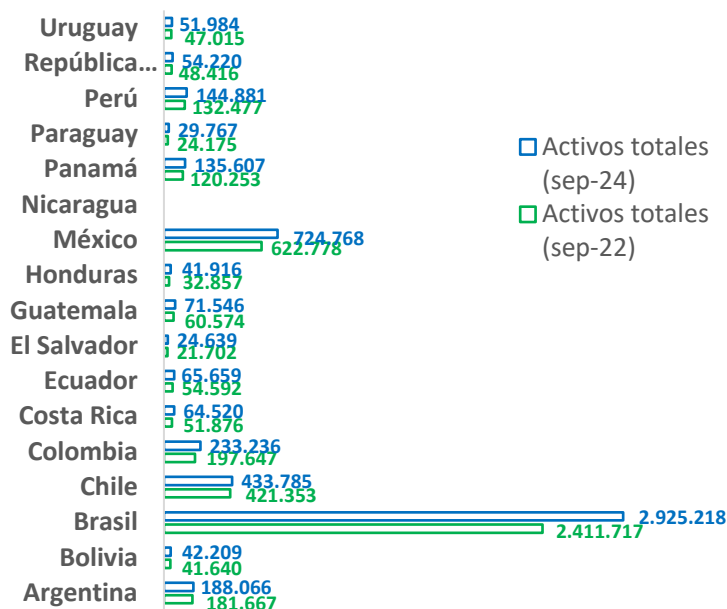
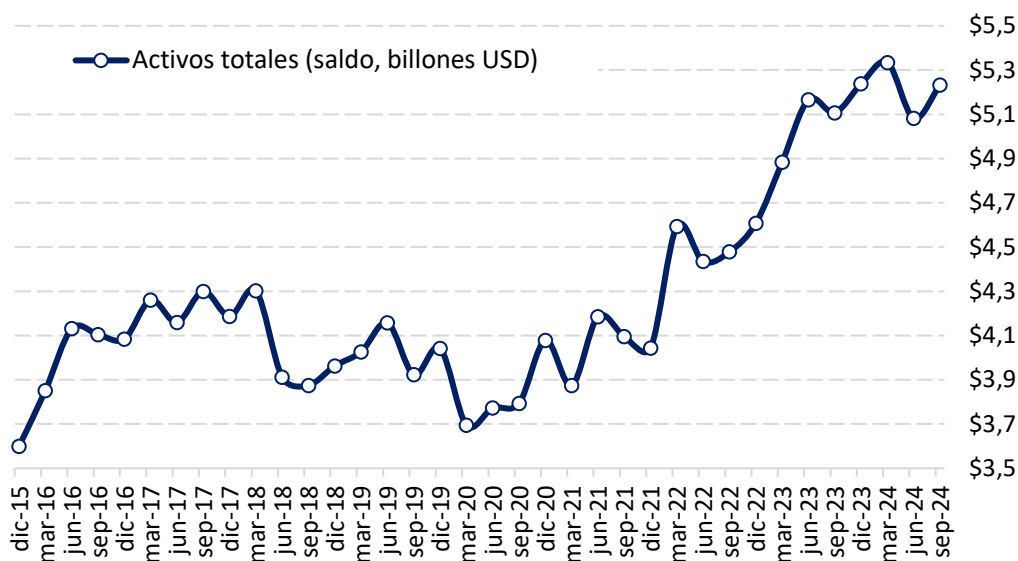






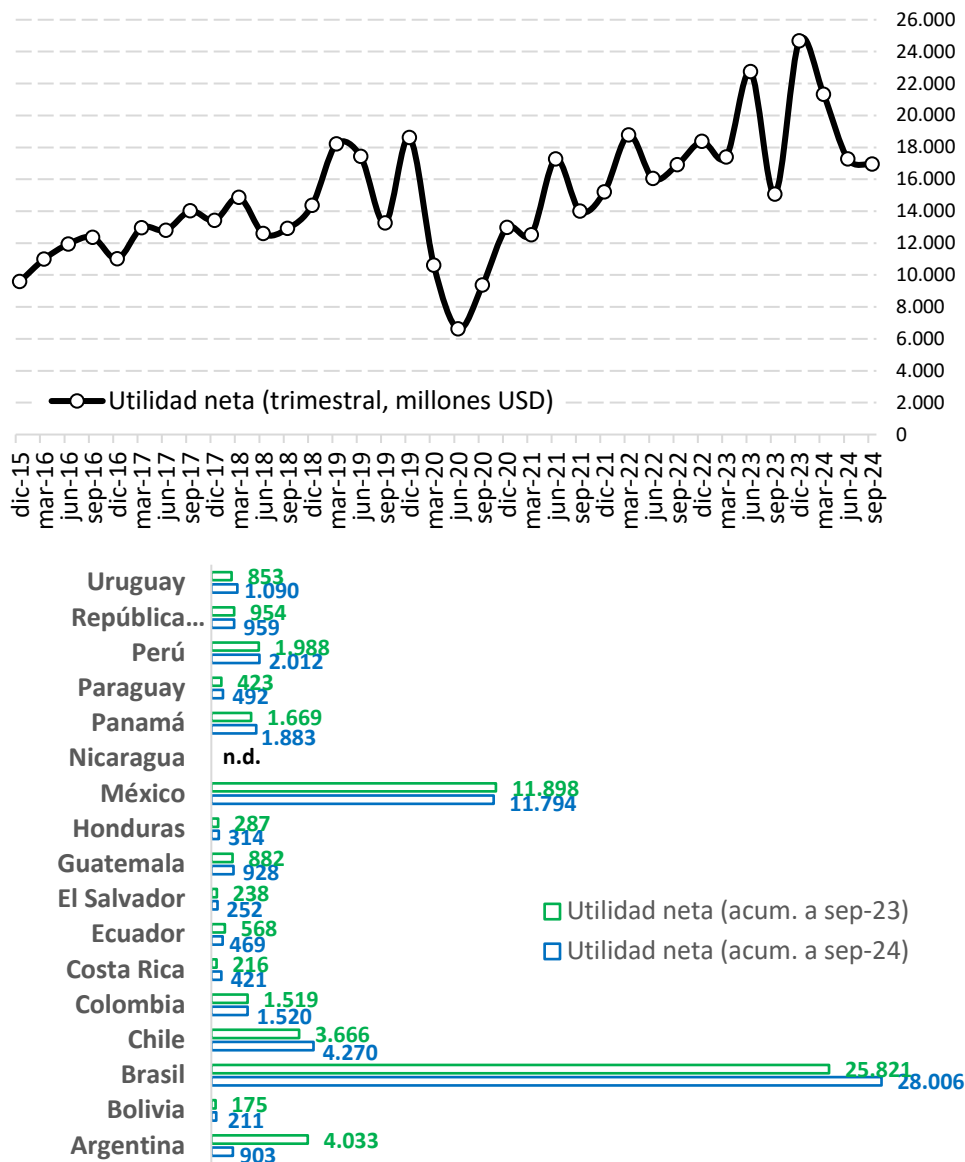
## Activos totales

En el tercer trimestre de 2024, los activos totales de los bancos latinoamericanos totalizaron USD 5,23 billones, cifra que crece 2.4% interanual y 33% en los últimos 5 años. A nivel país, se destacan los crecimientos interanuales de doble dígito (medidos en USD) reportados por Honduras, Ecuador, Guatemala y Argentina (35%, 12; 10% y 10%, respectivamente).



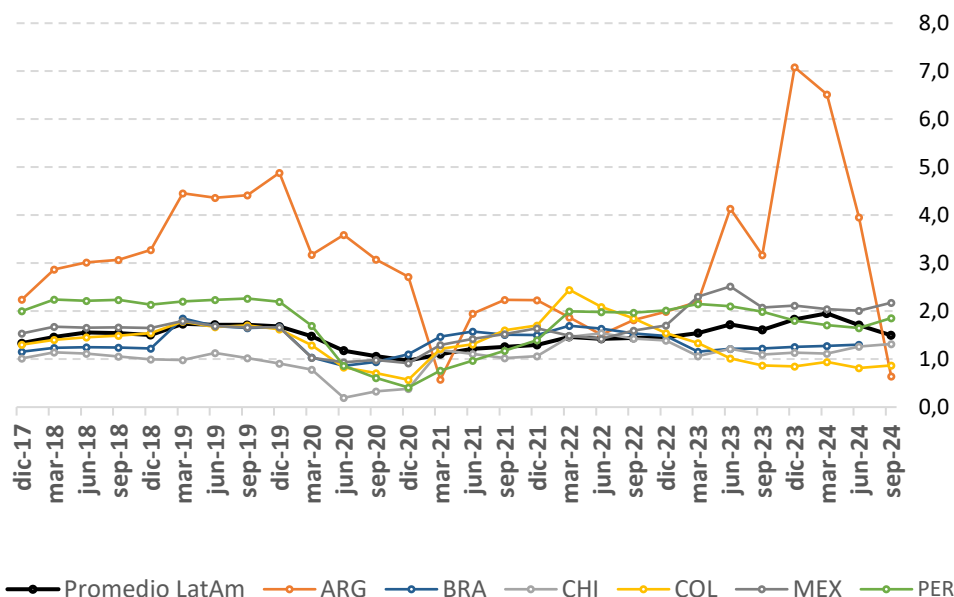
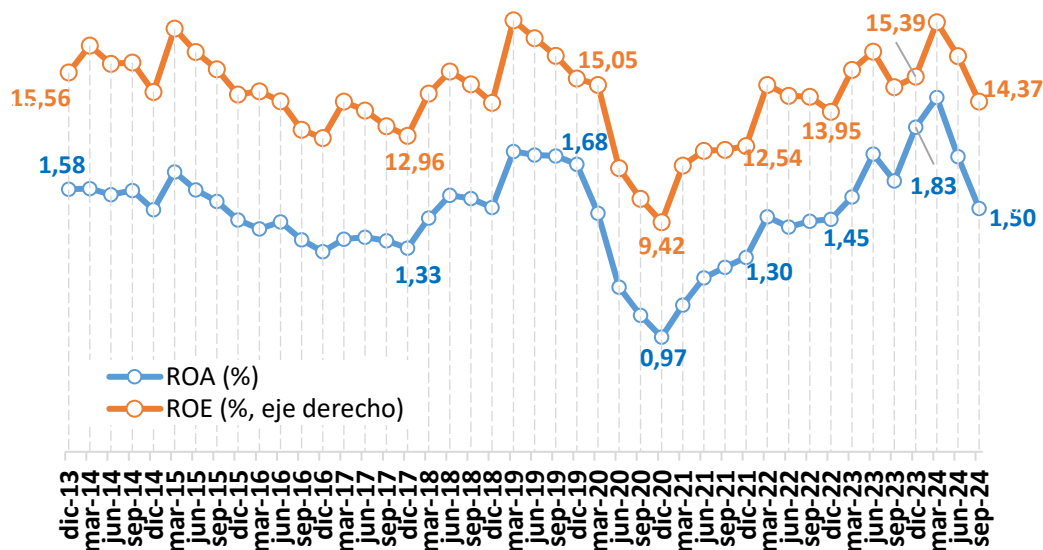
## Utilidad neta

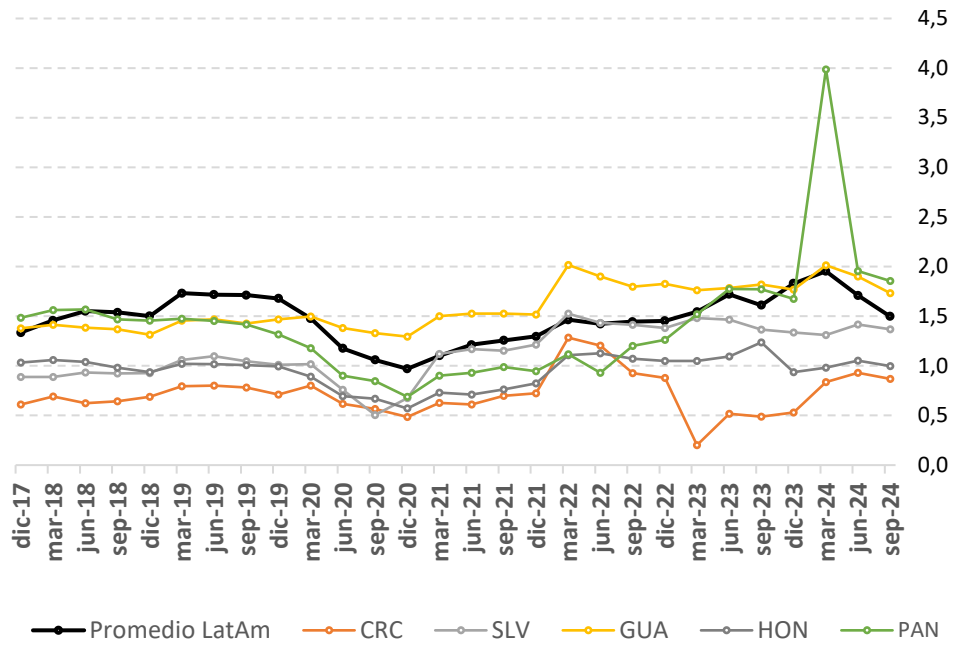
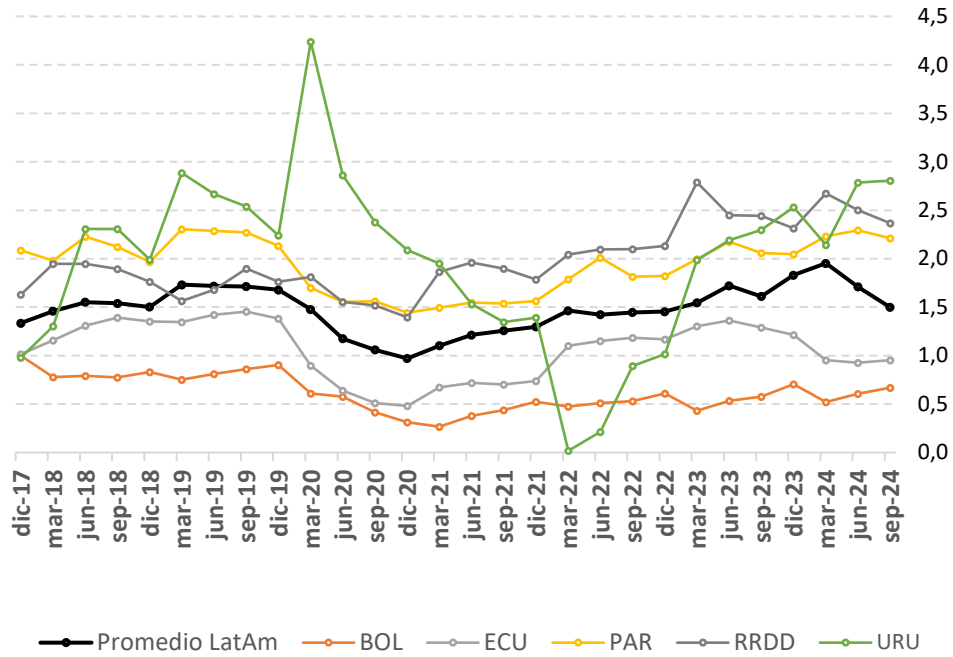
El sector bancario latinoamericano reportó una utilidad neta acumulada a septiembre de 2024 de USD 55.525 millones, cifra ligeramente superior (0.6%) a la reportada un año atrás; mientras que la utilidad neta del tercer trimestre de 2024 ascendió a USD 16.944 millones, equivalente a una variación anual de 12.5%. En moneda local, se destaca la variación anual de la utilidad neta acumulada de Costa Rica, Uruguay y Paraguay durante el período bajo análisis (88%, 38% y 25%, respectivamente), mientras que Ecuador y Perú fueron los únicos países que reportan caídas interanuales en dicho indicador.



## ROA (Rentabilidad sobre el activo) (%)

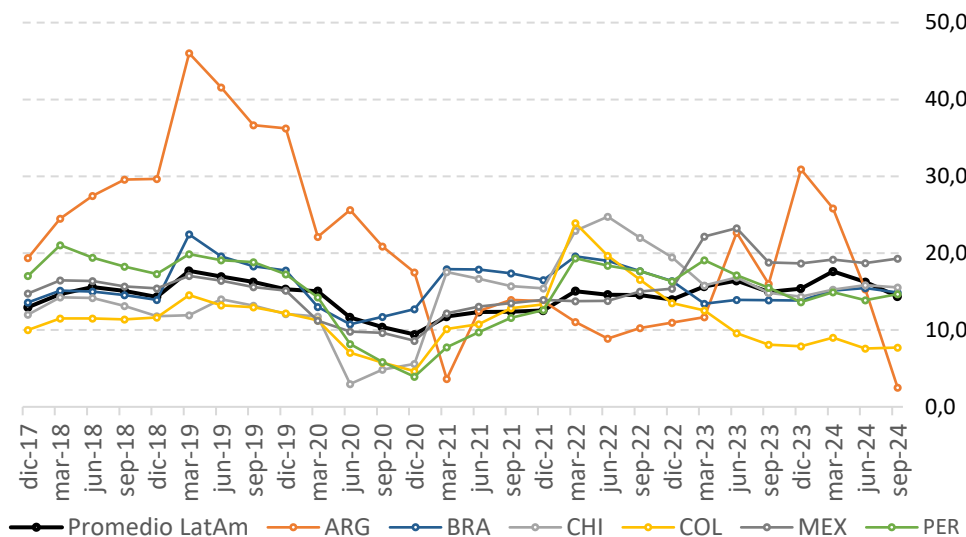
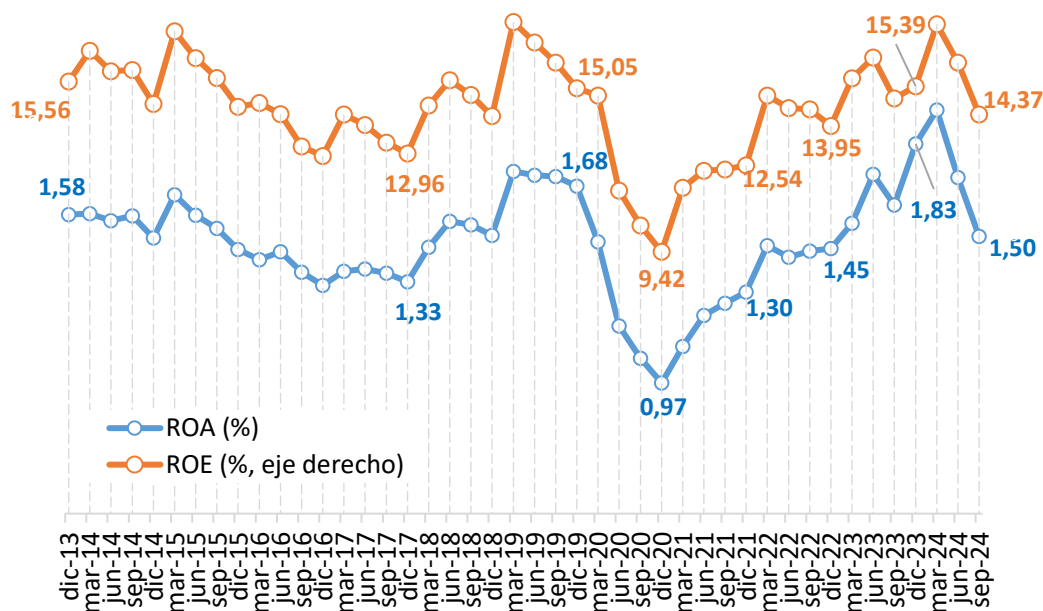
La rentabilidad del activo (ROA) promedio de la banca latinoamericana Cerró el tercer trimestre de 2024 en 1.5%, acentuando el ciclo negativo observado desde inicios del año 2024. México Paraguay, Rep. Dominicana y Uruguay son los únicos países que reportan un ROA superior a 2% mientras que, en el otro espectro, seis países (Argentina, Ecuador, Guatemala, Honduras, Perú y Rep. Dominicana) reportaron una disminución interanual en este indicador de rentabilidad.

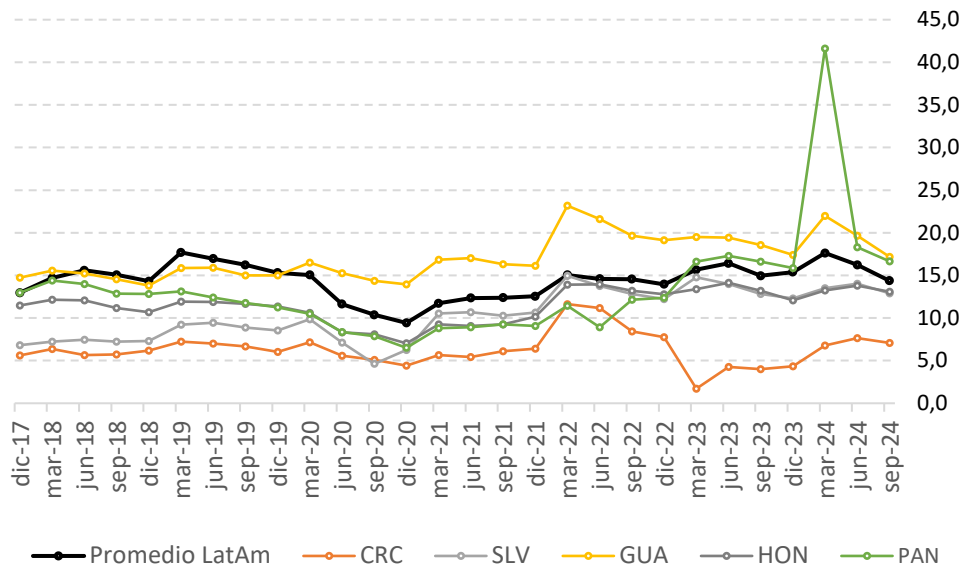
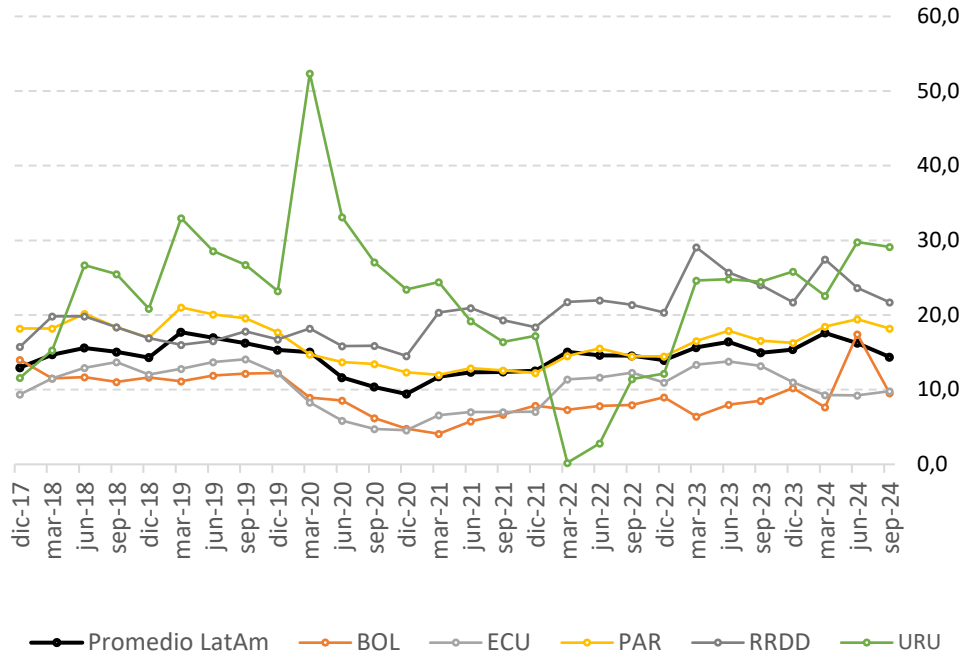




## ROE (Rentabilidad sobre el patrimonio) (%)

Por su parte, la rentabilidad del patrimonio (ROE) promedio de la banca regional finalizó septiembre de 2024 en 14.4%, muy en línea con la tendencia reportada del ROE. En esta ocasión, cinco países (Argentina, Bolivia, Colombia, Costa Rica y Ecuador) reportan un ROE de un dígito, mientras que Rep. Dominicana y Uruguay continúan posicionándose como los únicos países con ROE superior al 20%.

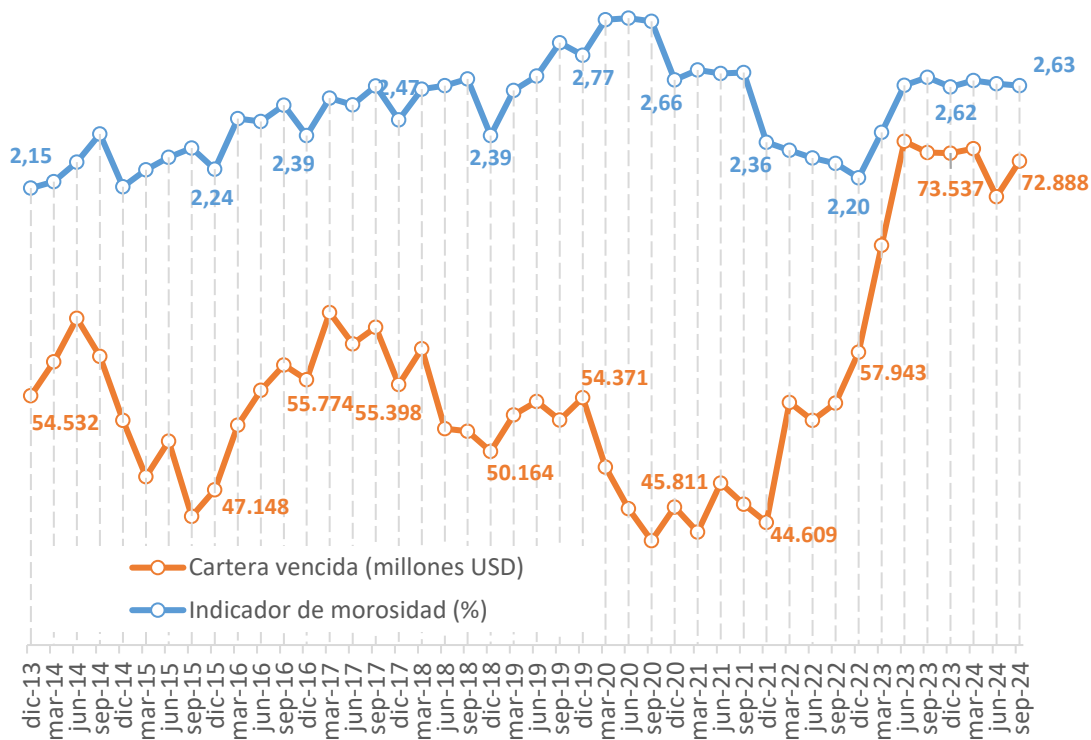


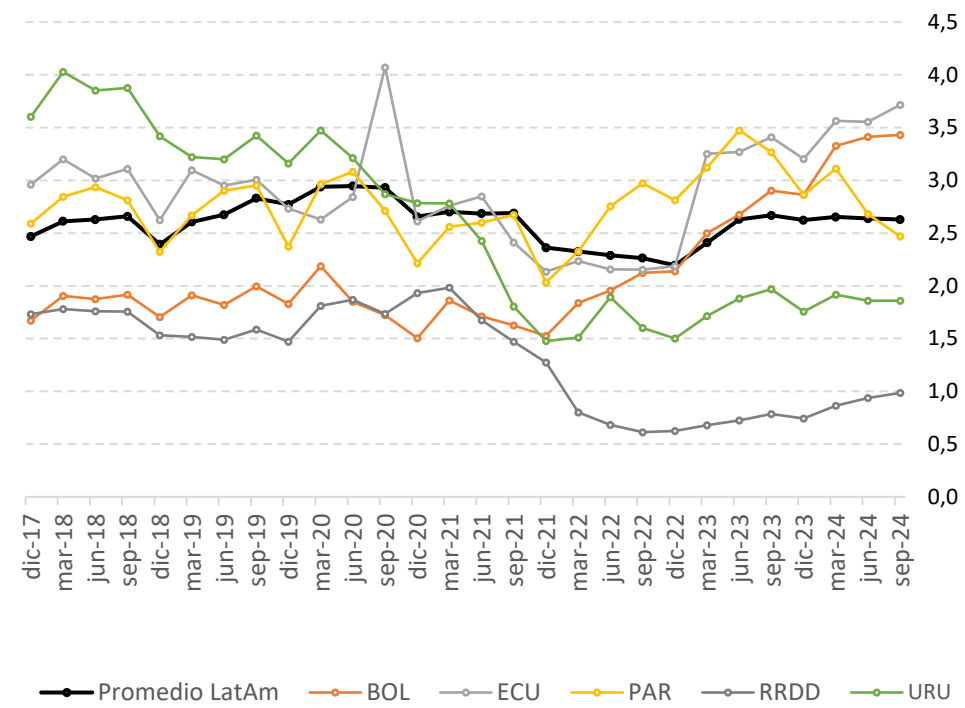
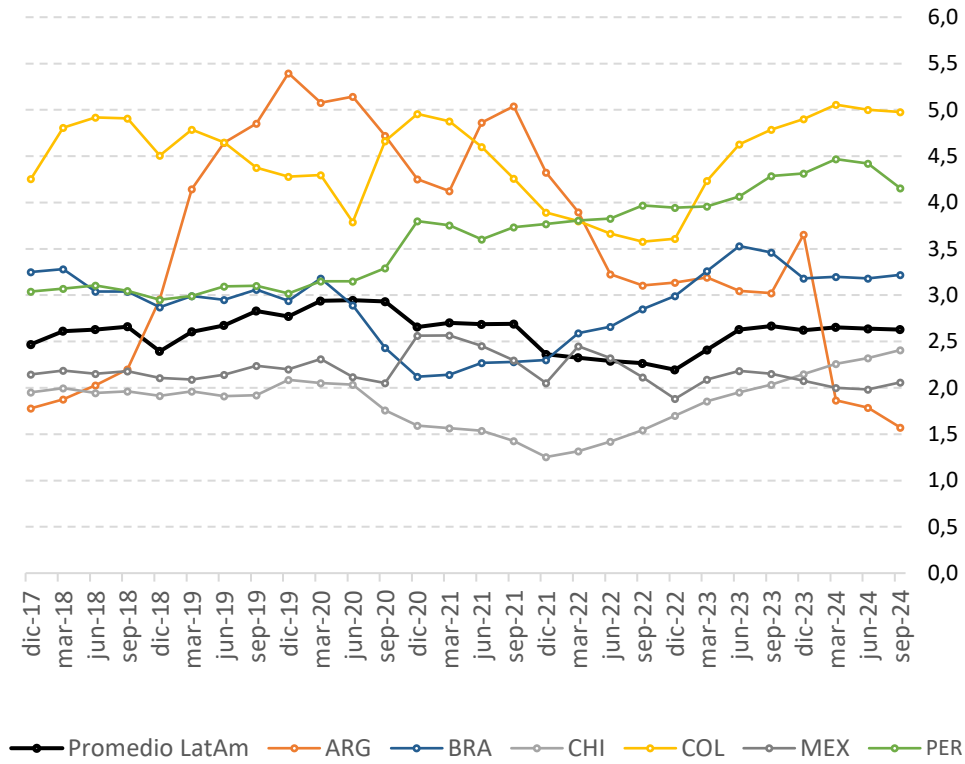


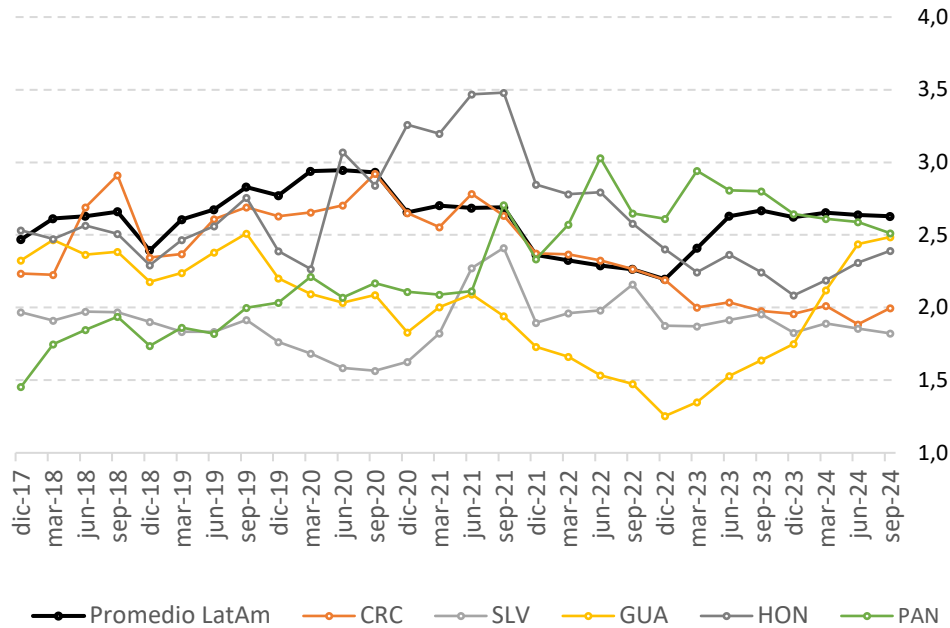


## Indicador de morosidad (Cartera vencida/Cartera Total) (%)

En septiembre de 2024, el saldo de cartera vencida de la banca regional totalizó USD 72.888 millones, cifra relativamente constante a la reportada un año atrás, pero 4% superior a la reportada el trimestre anterior. En términos relativos, el indicador de cartera vencida agregado del sector bancario regional se mantiene constante en 2.6%, el cual se ha mantenido casi que inalterado desde hace dos años. Los indicadores más elevados son reportados por Colombia (5%) y Perú (4.2%), mientras que Rep. Dominicana resalta en el otro extremo (1%). En términos interanuales, se destaca la rápida reducción del indicador de cartera vencida de la banca argentina (3% en septiembre de 2023 vs 1.6% un año después).

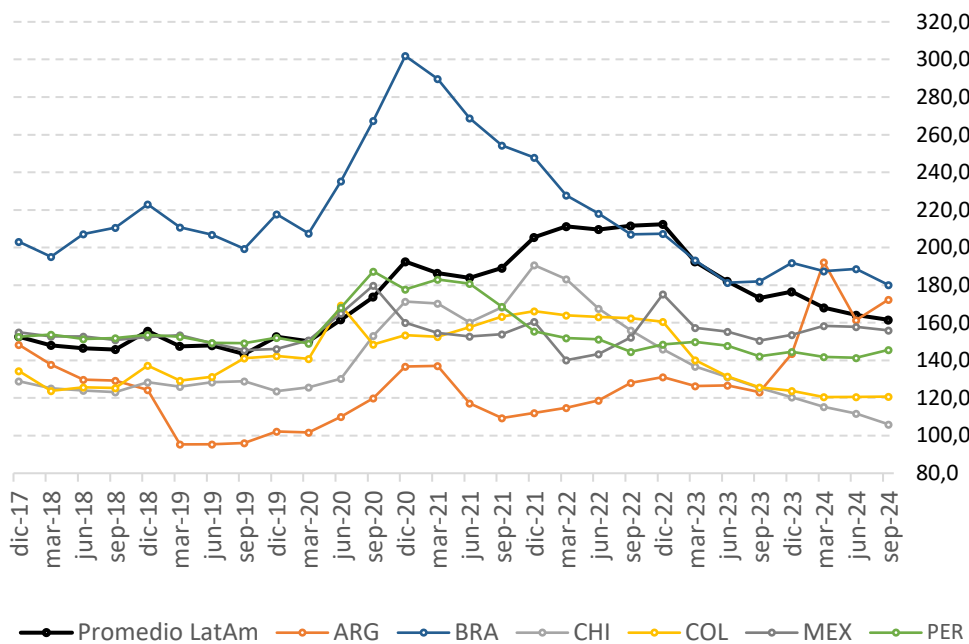
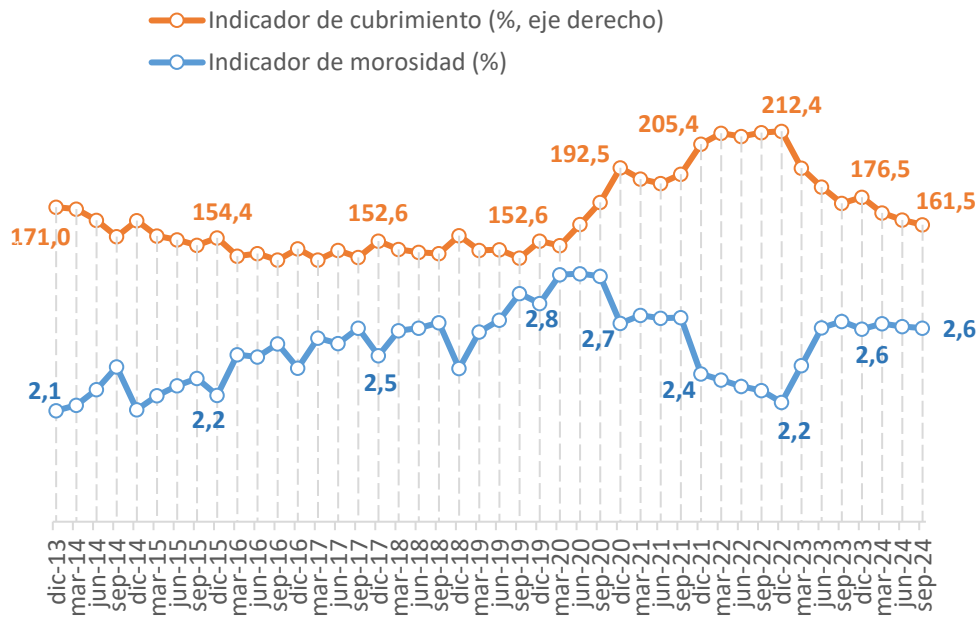


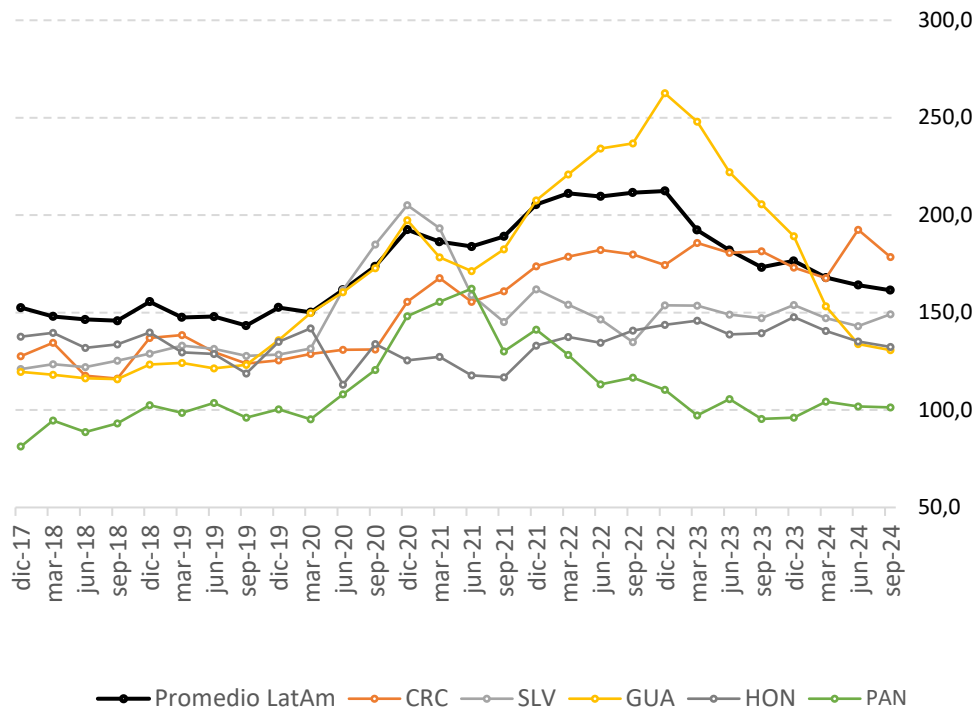
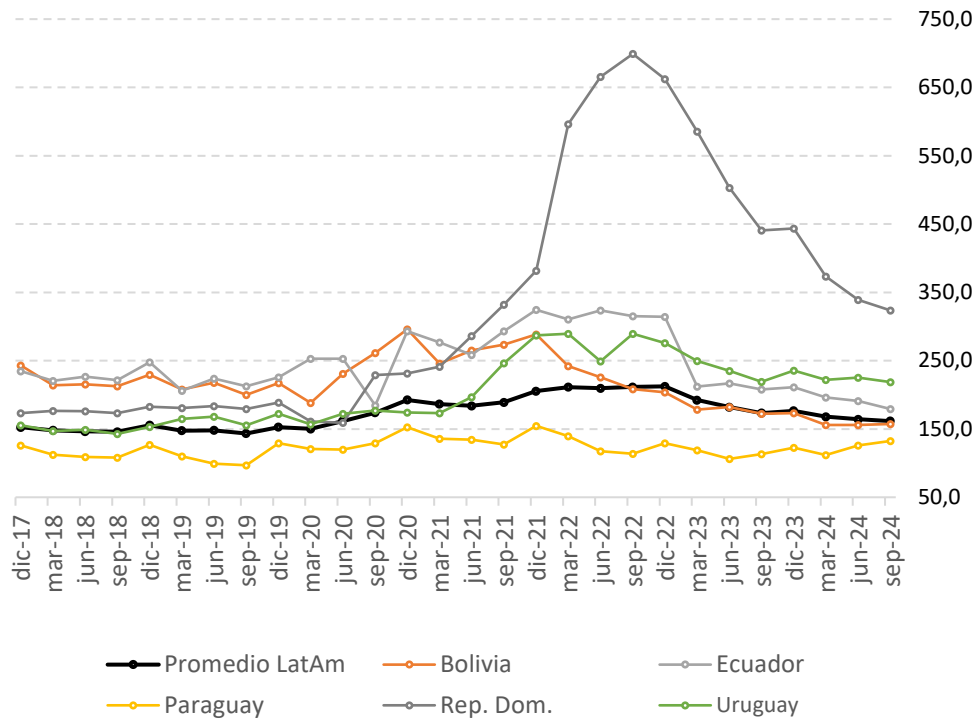




## Indicador de cubrimiento (Provisiones/Cartera vencida) (%)

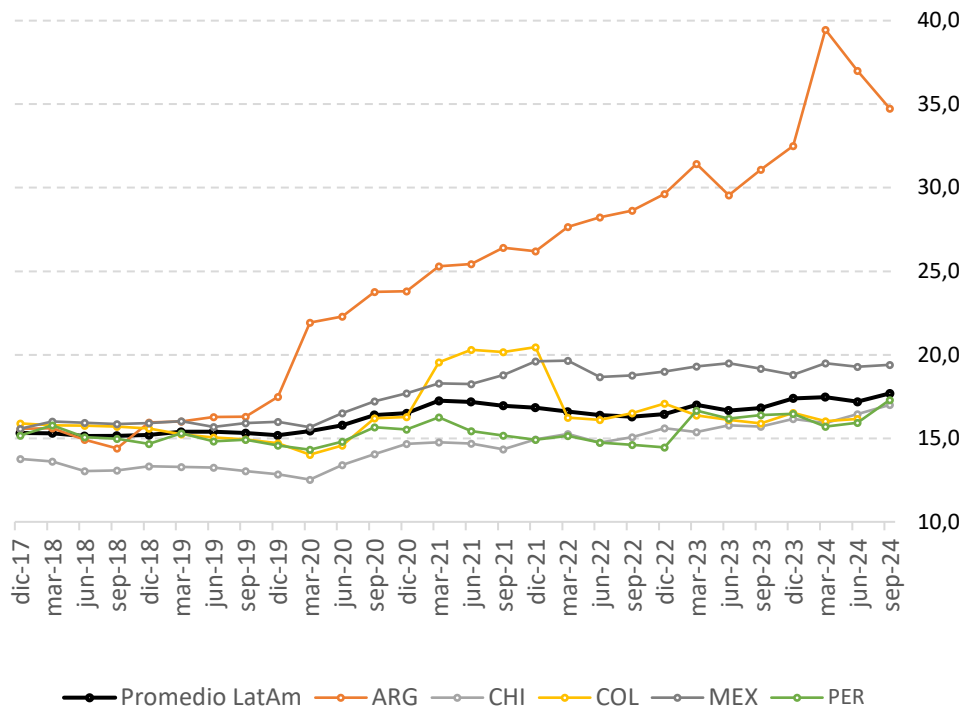
En la misma línea, el indicador de cubrimiento (saldo de provisiones como proporción del saldo de cartera vencida) mantiene su tendencia decreciente a nivel regional, alcanzando 161,5% en septiembre de 2024 y cada vez más lejos del máximo histórico reportado al cierre de 2022 (212,4%). Sin embargo, seis países (Argentina, El Salvador, México, Panamá, Paraguay y Perú) se alejan de esta tendencia y reportaron aumentos en este indicador durante el último año. Mientras que Rep. Dominicana reporta un indicador de cubrimiento de 323% (el más alto de la región), Chile reportó uno de 106% (el más bajo de la región).

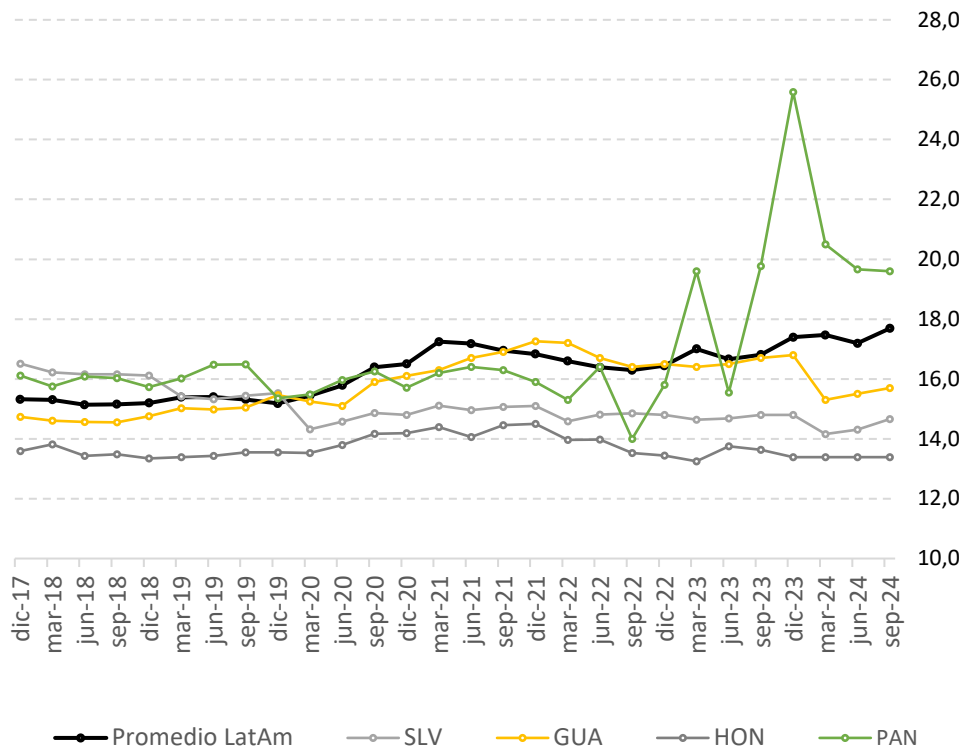
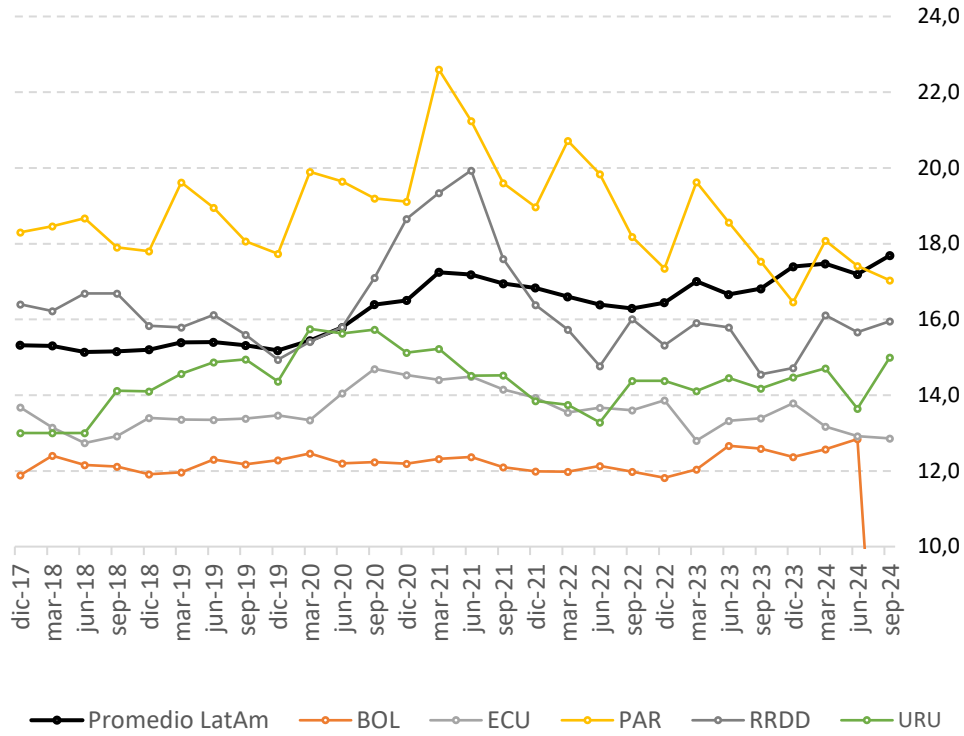




## Indicador de Solvencia (%)

El indicador de solvencia de la banca latinoamericana (capital regulatorio ÷ activos ponderados por riesgo) promedió 17.7% al cierre del tercer trimestre del 2024. Sin embargo, y como ha sido usual en nuestros reportes anteriores, sugerimos cautela al momento de comparar este indicador entre países – ya que las normativas bancarias difieren entre jurisdicciones y, en consecuencia, también lo hace la definición de los conceptos de “capital regulatorio” y de “activos ponderados por riesgo”.







# Congreso Latinoamericano de BANCA SOSTENIBLE E INCLUSIVA

**14 y 15 mayo 2025**

**Santo Domingo,  
República Dominicana**

<https://congresosustentable2025.com/>



# FELABAN CONGRESOS 2025



📍 REP. DOMINICANA  
**SOSTENIBILIDAD**  
3er. Congreso  
Latinoamericano de Banca  
Sostenible e Inclusiva  
14 y 15 de Mayo

📍 COSTA RICA  
**CLAIN**  
29° Congreso  
Latinoamericano de  
Auditoría Interna  
y Evaluación de Riesgos  
21 y 22 de Mayo

📍 PANAMÁ  
**CLACE**  
41° Congreso  
Latinoamericano  
de Comercio Exterior  
12 y 13 de Junio

📍 ARGENTINA  
**CLAB**  
25° Congreso  
Latinoamericano de  
Tecnología e Innovación  
10 al 12 de Septiembre

📍 HONDURAS  
**COLADE**  
44° Congreso  
Latinoamericano  
de Derecho Financiero  
18 y 19 de Septiembre

📍 GUATEMALA  
**COPLAFT**  
4° Congreso Latinoamericano  
de Prevención del Lavado de  
Activos y el financiamiento  
del Terrorismo  
22 al 23 de Septiembre

📍 PANAMÁ  
**CLAR**  
10° Congreso  
Latinoamericano de Riesgos  
25 y 26 de Septiembre

📍 GUATEMALA  
**COLAFI**  
34° Congreso  
Latinoamericano  
de Fideicomiso  
1 al 3 de Octubre

📍 PANAMÁ  
**CELAES**  
40° Congreso  
Latinoamericano de  
Seguridad Bancaria  
2 y 3 de Octubre

📍 REP. DOMINICANA  
**CLADE**  
2do. Congreso  
Latinoamericano de  
Desarrollo y Talento Humano  
Por Confirmar

📍 MIAMI  
**ASAMBLEA ANUAL**  
59° Asamblea Anual de FELABAN  
31 de octubre al 3 de Noviembre

MÁS INFORMACIÓN  
[congresos@felaban.com](mailto:congresos@felaban.com)

[WWW.FELABAN.NET](http://WWW.FELABAN.NET)